



## INTERNAZIONALIZZAZIONE STRATEGIE PER OPERAZIONI DI SUCCESSO

MIB – SCHOOL OF MANAGEMENT  
Martedì 3 Aprile 2012  
Ore 16:00

**15:30** Registrazione partecipanti

**16:00** Saluto dell'Assessore Federica Seganti

### Interventi:

**prof. Fabio MARAZZI** - socio fondatore EMMEPLUS SPA - INVITALIA

**avv. Ettore SANTUCCI** -partner studio legale Goodwin Procter LLP - Boston, USA

**avv. Giovanni LEGA** – socio fondatore studio legale LCA - Lega Colucci e Associati – Milano, Italia

### 18:00 Dibattito e Conclusioni

Nell'ambito dell'evento verranno affrontati, in chiave pratica, aspetti tecnico-giuridici della gestione di problematiche che interessano l'impresa che decide di investire in una strategia di internazionalizzazione intraprendendo una delle seguenti tipologie di crescita:

1. **crescita "top line"** tramite accordi di distribuzione o lo stabilimento di succursali
2. **crescita strategica** tramite accordi di *joint venture* o acquisizioni
3. **crescita della capitalizzazione** tramite accesso a capitale proveniente da fondi di *venture capital* o *private equity*, ovvero il perseguimento di una possibile quotazione sul mercato borsistico

**Prof. Fabio Marazzi:** giurista, socio fondatore e amministratore di Emmeplus ([www.emmeplus.eu](http://www.emmeplus.eu)), società attiva nei processi di internazionalizzazione d'impresa con sede a Bergamo, Milano, Boston, Tel Aviv e New Delhi. Fabio Marazzi è esperto nei processi di innovazione ed internazionalizzazione, nell'ambito del *life-science*, delle nanotecnologie e dell'aerospaziale e difesa, con particolare riguardo ai temi della valorizzazione della proprietà industriale e dei processi di trasferimento tecnologico.

**Avv. Ettore Santucci:** l'avv. Santucci è laureato in Giurisprudenza in Italia, negli Stati Uniti d'America ed è abilitato all'esercizio della professione legale negli Stati Uniti d'America. L'avv. Santucci è partner di uno dei principali studi legali americani e vanta una consolidata esperienza pluriventennale come avvocato d'affari negli Stati Uniti d'America dove assiste multinazionali americane in operazioni di investimento nazionali e *cross-border*, nonché le imprese Italiane che intendono fare business in USA.

**Avv. Giovanni Lega:** giurista, nel 1988 socio fondatore dello Studio Lega, Colucci e Albertazzi e Associati ([www.lcalex.it](http://www.lcalex.it)), attivo nel diritto commerciale e societario e contenzioso. Con oltre vent'anni di esperienza quale avvocato d'affari, l'Avv. Lega vanta una significativa esperienza nel campo delle operazioni societarie di natura straordinaria, quali ad esempio operazioni di *mergers & acquisitions*, operazioni immobiliari e di *turnaround*, assistendo inoltre la clientela dello Studio in numerose cause e arbitrati in Italia e all'estero. E' membro nei consigli di amministrazione di numerose società italiane ed attualmente presiede l'ASLA, Associazione Italiana Studi Legali Associati.